

TRAINING

INVENTAIRE
DE
PERSONNALITÉ

BEST

Objectifs

- Comprendre les **différences** et les **ressorts** de chacun des profils couleurs,
- Vous positionner et **comprendre vos propres réactions** face à vos interlocuteurs,
- Pouvoir présenter une idée avec succès à **des interlocuteurs de profils différents**.

Axes d'entraînement

1. Connaître DISC®, le langage des couleurs

- Le modèle, ses objectifs et ses domaines d'application,
- Le langage des couleurs : simple, observable, universel, neutre et directement opérationnel,
- Associer les 4 couleurs aux profils comportementaux : dominance, influence, stabilité, conformité.

2. Mieux vous connaître avec DISC®

- Découvrir votre propre profil en couleur avec le rapport personnalisé complet DISC,
- Identifier et comprendre votre propre profil comportemental et vos styles préférentiels,
- Reconnaître votre mode de communication privilégié et votre impact dans la relation.

3. Repérer les différents profils de couleurs

- Reconnaître le profil de votre interlocuteur : les mots, la voix, les gestes,
- Identifier les forces et les faiblesses, les motivations et les besoins associés à chacune des 4 couleurs.

4. Renforcer votre impact personnel en vous adaptant aux différents profils

- Adapter votre communication aux différents profils et vos différents interlocuteurs : votre patron, vos collègues, vos collaborateurs, vos clients...
- Adapter votre comportement en fonction de votre objectif, de l'interlocuteur et de la situation.

5. Définir votre plan de développement personnel

- Vous développer personnellement compte tenu de vos forces et de vos axes de progrès,
- Définir des objectifs pour renforcer la qualité de votre communication auprès d'interlocuteurs clés.

Animation

Remise d'un rapport individuel et confidentiel qui sera l'une des bases de travail de la session collective.

Cette formation est animée par un consultant-formateur certifié DISC®.

- Chaque participant reçoit son profil comportemental personnalisé DISC®,
- Apports théoriques et exercices pratiques,
- Entraînement aux méthodes proposées en fonction des objectifs de chacun.

2 jours - 14h
de présentiel

1350€ HT
Collations et déjeuners offerts

⊕ Renforcement distanciel
sur demande

Pour qui

Tout collaborateur désireux de mieux se connaître et de développer ses capacités relationnelles.

Mises en application terrain et résultats

- ✓ Individualisation
8 participants maximum
- ✓ Concret
Solutions et prises de décisions
- ✓ Entraînement et mise en œuvre
Acquis applicables en situation de travail

Parmi les consultants



David Vaison



Leila Bernet

1. EN AMONT

15 minutes d'échange téléphonique pour définir mes objectifs.

J'ai pu mettre des mots sur des situations que je souhaite améliorer.

2. PRÉSENTIEL

Ludique, visuel, digital, j'apprends comme je travaille.

Tout pour la mise en action, le groupe me permet de trouver des solutions

J'ai été surprise et je me suis surprise

3. A DISTANCE

Un condensé vidéo de nos échanges et des points saillants de la formation pour les voir et revoir et faciliter la mise en pratique.

Le consultant reste disponible pour m'aider dans la mise en pratique

Sessions Paris 2019

11-12 février
11-12 mars
1-2 avril
6-7 mai
11-12 juin

4-5 juillet
2-3 septembre
30 septembre - 1 octobre
14-15 novembre
9-10 décembre

Réserver votre session en ligne :

<https://www.devop.pro/formation/formation-mieux-communiquer-methode-disc.html>

Facile d'accès
(métro, SNCF, RER)
• La Madeleine
• Gare Saint-Lazare
• Auber

4, rue de Castellane - 75008 Paris

Tél. 01 70 38 21 10

Formulaire d'inscription

Pour toute question, sessions en intra ou sur-mesure, **contactez-nous au +33 (0)1 70 38 21 10.**

Numéro d'organisme de formation : 11 75 44096 75.

A retourner par e-mail : contact@devOp.pro

Formation :

Intitulé : _____
Date : du ____ - ____ -20 ____ au ____ - ____ -20 ____
Prix € HT : _____ + TVA (taux en vigueur) Nombre d'heures : _____
Prix € TTC : _____ (Incluant forfait déjeuner)

Participant :

M. Mme Prénom : _____ Nom : _____
Société : _____ Fonction : _____
Adresse postale : _____ Téléphone : _____
_____ Mobile : _____
_____ E-mail : _____

Responsable des formations :

M. Mme Prénom : _____ Nom : _____
Fonction : _____ Téléphone : _____
Raison sociale : _____ E-mail : _____
Adresse postale : _____ Effectif : _____
_____ Code APE : _____
_____ Numéro SIRET : _____
Numéro identifiant TVA intracommunautaire : _____

Convention de formation :

Nom du signataire : _____ Mail : _____
Fonction : _____

Facturation :

Etablissement à facturer, si différent : _____
 Le règlement sera effectué par un OPCA : _____
 Nom de l'OPCA : _____ Adresse postale : _____
 Nom du contact dédié : _____
 Téléphone contact dédié : _____
 E-mail : _____

Règlement :

par virement par chèque à l'ordre de devOp

devOp

4 rue de Castellane
75008 Paris

Tel : + 33 (0)1 70 38 21 10

Fax : +33 (0)1 83 62 82 17

www.devop.pro

N° Formation 11 75 44096 75
RCS Paris B 484 233 408
TVA intra FR 09484233408
SIRET 484 233408 00042
APE 7022Z



Cachet de l'entreprise, date et signature

En signant ce document, je reconnais avoir pris connaissance des conditions générales des ventes au verso.