

Objectifs

- Vous approprier les **conditions de la transversalité** et les clés de la coopération,
- Savoir mettre en place des **stratégies de coopération** pour une relation gagnant-gagnant,
- Vous approprier les **postures d'influence**,
- **Embarquer votre équipe** dans le jeu de la transversalité.

Axes d'entraînement

1. Partager les bénéfices de la transversalité pour chaque partie prenante

- La transversalité, c'est quoi, pourquoi, pour quoi,
- Les enjeux de la transversalité au sein de votre organisation,
- Le diagnostic du management transversal,
- Les bénéfices partagés pour vous, votre équipe, vos partenaires, votre organisation, vos clients.

2. Développer la coopération, un état d'esprit et des interactions

- Esprit de coopération ou de compétition ?
- Les conditions d'une relation gagnant-gagnant dans le jeu de la coopération,
- Développer votre adaptabilité relationnelle pour une communication plus fluide et facile,
- Garantir la cohérence des actes et des paroles,
- Mettre en cohérence les responsabilités et les compétences.

3. Développer votre capacité d'influence

- Savoir convaincre sans vous imposer,
- Ecouter et prendre en compte l'avis des autres,
- Développer votre contribution créative,
- Se dire les choses sans tension.

4. Elaborer votre plan Transversalité

- Développer vos aptitudes personnelles de coopération et d'influence,
- Favoriser le travail en transversalité au sein de votre équipe et avec les autres,
- Définir l'accompagnement nécessaire.

Animation

- Utiliser les stratégies d'influence et les techniques de persuasion au service de votre communication,
- Travail à partir de la réalité des participants avec partage des pratiques et élaboration du plan,
- Appropriation par le jeu et les mises en situation : 70% du temps dédiés à la pratique.

2 jours - 14h
de présentiel

1290€ HT
Collations et déjeuners offerts

⊕ Renforcement distanciel
sur demande

Pour qui

Tout manager d'équipe et/ou de projet qui souhaite renforcer son influence en mode transversal.

Mises en application terrain et résultats

- ✓ Individualisation
8 participants maximum
- ✓ Concret
Solutions et prises de décisions
- ✓ Entraînement et mise en œuvre
Acquis applicables en situation de travail

Parmi les consultants



Vanessa Mannavarayan



Alain Paruta

1. EN AMONT

“ 15 minutes d'échange téléphonique pour définir mes objectifs.

“ J'ai pu mettre des mots sur des situations que je souhaite améliorer.

2. PRÉSENTIEL

“ Ludique, visuel, digital, j'apprends comme je travaille.

“ Tout pour la mise en action, le groupe me permet de trouver des solutions

“ J'ai été surprise et je me suis surprise

3. A DISTANCE

“ Un condensé vidéo de nos échanges et des points saillants de la formation pour les voir et revoir et faciliter la mise en pratique.

“ Le consultant reste disponible pour m'aider dans la mise en pratique

Sessions Paris 2019

24-25 janvier
14-15 février
14-15 mars
4-5 avril
9-10 mai
20-21 juin

8-9 juillet
12-13 septembre
14-15 octobre
4-5 novembre
9-10 décembre

Réserver votre session en ligne :

▶ <https://www.devop.pro/formation/manager-en-mode-transverse-cooperation-et-influence.html>



Facile d'accès
(métro, SNCF, RER)
• La Madeleine
• Gare Saint-Lazare
• Auber

4, rue de Castellane - 75008 Paris

Tél. 01 70 38 21 10

Formulaire d'inscription

Pour toute question, sessions en intra ou sur-mesure, **contactez-nous au +33 (0)1 70 38 21 10.**

Numéro d'organisme de formation : 11 75 44096 75.

A retourner par e-mail : contact@devOp.pro

Formation :

Intitulé : _____
Date : du ____ - ____ -20 ____ au ____ - ____ -20 ____
Prix € HT : _____ + TVA (taux en vigueur) Nombre d'heures : _____
Prix € TTC : _____ (Incluant forfait déjeuner)

Participant :

M. Mme Prénom : _____ Nom : _____
Société : _____ Fonction : _____
Adresse postale : _____ Téléphone : _____
_____ Mobile : _____
_____ E-mail : _____

Responsable des formations :

M. Mme Prénom : _____ Nom : _____
Fonction : _____ Téléphone : _____
Raison sociale : _____ E-mail : _____
Adresse postale : _____ Effectif : _____
_____ Code APE : _____
_____ Numéro SIRET : _____
Numéro identifiant TVA intracommunautaire : _____

Convention de formation :

Nom du signataire : _____ Mail : _____
Fonction : _____

Facturation :

Etablissement à facturer, si différent : _____

Le règlement sera effectué par un OPCA : _____

Nom de l'OPCA : _____ Adresse postale : _____
Nom du contact dédié : _____
Téléphone contact dédié : _____
E-mail : _____

Règlement :

par virement par chèque à l'ordre de devOp

devOp

4 rue de Castellane
75008 Paris

Tel : + 33 (0)1 70 38 21 10

Fax : +33 (0)1 83 62 82 17

www.devop.pro

N° Formation 11 75 44096 75
RCS Paris B 484 233 408
TVA intra FR 09484233408
SIRET 484 233408 00042
APE 7022Z



Cachet de l'entreprise, date et signature

En signant ce document, je reconnais avoir pris connaissance des conditions générales des ventes au verso.